8. tř. Vo

1) Zopakuj pojmy:

Asertivní jednání, agresivní jednání

2) Zápis do sešitu:

**Nadpis do sešitu: Nabídka x poptávka**

Nabídka = množství zboží, které je na trhu

Poptávka = množství zboží, které je kupující schopný a ochotný koupit

Zkus vymyslet odpovědi na tyto otázky:

Kdy klesá a stoupá nabídka?

Kdy klesá a stoupá poptávka?

Zápis:

Obecně platí:

S rostoucí cenou KLESÁ POPTÁVKA!

S rostoucí cenou STOUPÁ NABÍDKA!

S klesající cenou STOUPÁ POPTÁVKA!

S klesající cenou STOUPÁ NABÍDKA!

**3) Zapiš otázky do sešitu a zakroužkuj odpovědi!**

Ty sám/sama jsi kupující nebo prodávající?

Ty sám/sama tedy tvoříš poptávku nebo nabídku?

Na otázky č. 4 odpověz do sešitu. Uveď alespoň dva nápady ke každé otázce.

**4)** Jaké faktory mohou ovlivnit **cenu produktu**? Jakou cenu mají tvé oblíbené věci a proč? Např. mobil, kniha, počítač, mikina, tenisky?

Jaké výrobní faktory mohou ovlivnit např. cenu auta?

…………………………………………………………………………………………………..

…………………………………………………………………………………………………..